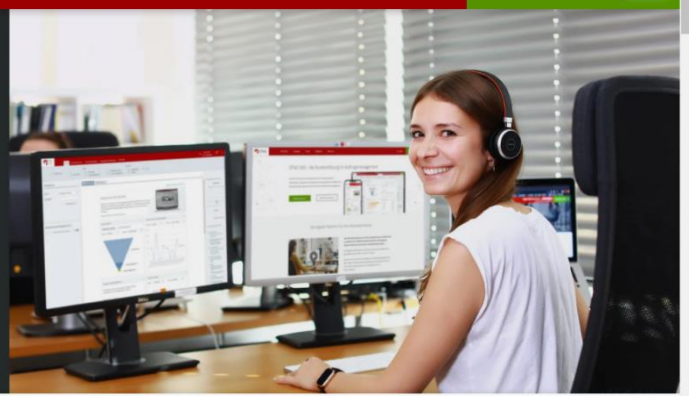


Karriere beim DTAD

Werden Sie ein Teil des DTAD Teams und starten Sie Ihre Karriere bei uns – ganz egal, ob als Berufsanfänger, Quereinsteiger oder Experte mit umfassender Erfahrung.



Werkstudent (m/w/d) für telefonische Neukundengewinnung im B2B-Bereich

Wir suchen Kommunikationstalente – unabhängig des Studienschwerpunktes.

Über uns

Mit unserer webbasierten Applikation DTAD 360 setzen wir neue Maßstäbe im Auftragsmanagement. Innovative Denkansätze, individuelle Lösungen und smarte Tools bilden die optimale Basis für die erfolgreiche Umsetzung aller Akquisemaßnahmen unserer mehr als 12.000 Nutzer. Zu unseren Kunden zählen u. a. die Top-Akteure der deutschen Wirtschaft und renommierte Mittelständler.

Hinter unserem Erfolg steht die Kombination aus künstlicher Intelligenz, langjähriger Erfahrung und ein hochmotiviertes Team von mehr als 100 Experten. Du möchtest ein Teil unserer Erfolgsgeschichte werden? Wunderbar. Wir suchen aktuell engagierte Kommunikationstalente für die telefonische Neukundengewinnung.

Deine Aufgaben

In dieser Position bist du von Anfang an ein wichtiger Bestandteil unseres Sales-Teams und

- trittst selbstbewusst via Telefon mit potenziellen B2B-Geschäftspartnern in Kontakt,
- koordinierst aktiv qualifizierte Termine für eine unverbindliche Live-Demo in DTAD 360,
- wirbst redigewandt für unsere kostenlose Testphase und
- übernimmst erste Beratungsgespräche und Bedarfsanalysen mit Interessenten.

Dabei stehst du hinter DTAD 360 und überzeugst potenzielle Kunden von uns und unserem Produkt. Mit den Abteilungen Produktmanagement und Kundenservice bist du regelmäßig im Austausch.

Dein Profil

Du bist an einer Hochschule immatrikuliert, verfügst über sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und

- kontaktierst gern potenzielle Kunden im Rahmen eines telefonischen Erstgesprächs,
- bist service- und vertriebsorientiert in deiner Denk- und Arbeitsweise,
- besitzt ein technisches Grundverständnis und Affinität zu Digital-Produkten,
- zeichnest dich durch einen sicheren Umgang mit gängigen Internet- und PC- Anwendungen (MS Office) aus
- und arbeitest jederzeit sorgfältig, zuverlässig und motiviert.

Deine Deutschkenntnisse sind verhandlungssicher in Wort und Schrift (B2 bis C1 Niveau). Erste Erfahrungen im Sales-Bereich sind ein Plus.

Unser Angebot für dich

Nutze bei 20 Stunden pro Woche - während der Semesterferien gern auch mehr - die Gelegenheit, dein Kommunikationstalent im Sales-Bereich weiter auszubauen. Unsere Benefits:

- Zielgerichtete Einarbeitung und Förderung von Stärken durch regelmäßige Feedbackgespräche
- Fokussierung auf Qualität und bewusster Verzicht auf automatische Dialer und Massenabfertigungen
- Attraktive Vergütung (Kombination aus Fixgehalt und Provision) und Möglichkeit zur Übernahme
- Flexible Arbeitszeit bis max. 18 Uhr, keine Wochenend- und Feiertagsarbeit
- Zentraler Standort im Herzen von [Standort], inkl. Möglichkeit zum Home Office
- Teamevents, Mitarbeiterrabatte, kostenlose Getränke und frisches Obst

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann lass uns gern unter Angabe der Stellen-ID 44005 deinen Lebenslauf per E-Mail zukommen. Die Adresse lautet karriere@dtad.com.